



ANALISTA DE CRÉDITOS Y COBRANZAS

Modalidades



Modalidad virtual
en tiempo real



Modalidad solo
campus



Modalidad
Presencial

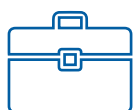
DESCRIPCION

La gestión de créditos y cobranzas supone procesos estratégicos en las organizaciones que permiten mantener los flujos financieros y mejorar los ciclos del efectivo de la empresa. En la medida en que seamos más eficientes en estos procesos, agregaremos valor mediante las variables de “costo-beneficio”, siendo asimismo necesario para agregar valor conocer los principios básicos que rigen dichos procesos, como los principios financieros de riesgo y rendimiento, de manera que pueda generarse una ventaja diferencial para las organizaciones.

OBJETIVO



Funcionarios de créditos de instituciones financieras y microfinancieras, ONG financieras, jefes de finanzas de empresas con ventas al crédito, jefes de áreas de créditos y cobranzas, y dueños o gestores de negocios en general que otorguen crédito a sus clientes. Ejecutivos y colaboradores de las áreas de créditos y cobranzas de las cooperativas y cualquier tipo de organización: empresas o entidades financieras. Todo persona que tenga interés en profundizar sus conocimientos acerca del crédito y la cobranza.

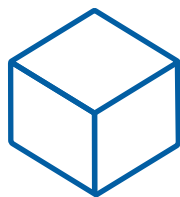


METODOLOGIA



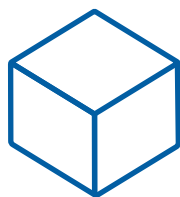
El curso emplea una metodología teórico-práctica que considera el manejo de conceptos modernos empresariales, la activa participación de los alumnos en clases, el análisis de ejemplos prácticos de mejoras obtenidas y el desarrollo de casos.





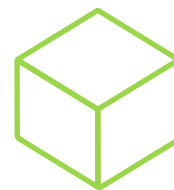
Módulo I: el crédito

- Importancia del crédito en la economía.
- ¿Cómo diseño un procedimiento de créditos para mi negocio?
- ¿Qué métodos utilizo para calificar como sujetos de crédito a mis clientes?
- Diseño de la política de créditos.
- Evaluación del crédito comercial.
- ¿Otros factores importantes en la decisión del crédito?



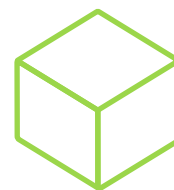
Módulo III: garantías: detección de documentos falsos, prevención del fraude en el crédito

- ¿Cómo visualizar documentos auténticos?
- Verificación de las firmas.
- Validez de las firmas: fraude documentario.
- Procedimiento para la detección de fraudes.
- Prevención y control antes de la aprobación.
- Práctica documentaria – signatural con documentos crediticios.



Módulo II: garantías: elemento accesorio a la decisión de crédito

- Tipo de garantías.
- ¿Cómo ubicar garantías disponibles no comprometidas?
- Nueva ley de garantías mobiliarias.
- Aspectos para formalizar el crédito.



Módulo IV: gestión de recuperación de cobranzas

- El cobrador y el gestor.
- Condiciones para el éxito en la gestión.
- La política de cobranzas.
- Costo financiero de deudas vencidas no cobradas.
- Procedimiento de medios escritos en la cobranza.
- Procedimiento del medio telefónico en la cobranza.
- El Cobrador como medio de cobranza presencial.
- El uso de medios alternativos. de resolución de conflictos en la cobranza.
- Importancia de la negociación en la gestión de cobranzas.

NOTA:

*Los módulos de estudio son independientes y se aperturan según programación de la escuela.

*La nota mínima aprobatoria es 13.

NUESTROS DOCENTES



LIC. EDGARDO CALDERON

Administrador en Negocios Internacionales USMP, CEO y Jefe de proyectos y logística internacional en operador logístico internacional ERCA FREIGHT LOGISTICS SAC con código Aduana Sunat 2664, especialista en Importaciones y participante activo en Ferias Internacionales para la búsqueda de nuevos proveedores de diversos productos e insumos en (China, USA, Panamá, México, Colombia, Brasil, Chile entre otros. Docente titular en Grupo ERCA, es consultor aduanero con 18 años de experiencia en Logística, Compras y Comercio Exterior, acreditado por la Autoridad Portuaria nacional en manejo de mercancías peligrosas y PBI.



MBA. LEYDY RAMOS

Lic. En Negocios Internacionales UPC, especialista en negociaciones comerciales con UE y ASIA (asistente continua en ferias internacionales de Cantón y Yiwu), es Master en Administración de Negocios por la Universidad Rey Juan Carlos de España, Docente Titular en gestión de importaciones y cuenta con más de 10 años en gestión y coordinación del sector educativo, consultora en proyectos de incubación de empresas importadoras y exportadoras en grupo ERCA, cuenta con especialización en comercio internacional por European Open Business School.



LIC. VERONICA RUIZ

Administradora de negocios internacionales USMP, cuenta con más de 12 años de experiencia en la gestión de la Distribución Física Internacional, participa activamente en la nacionalización de diversos productos de importación y despachos de exportación, actualmente es Gerente de proyectos Marítimos y Aéreos en ERCA FREIGHT LOGISTICS SAC, es consultora en gestión de procesos aduaneros y docente titular del GRUPO ERCA. Es experta en finanzas, costos y precios internacionales de productos.



LIC. YENNIFER REYES

Administradora en negocios internacionales USMP, cuenta con más de 12 años de experiencia comprobada en empresas relacionadas al comercio internacional y logística aduanera como; SAVAR Corporación Logística, fue Sectorista de aduanas haciendo Seguimiento a la carga y notificaciones del embarque, nacionalización, retiro y coordinación directa con líneas navieras, depósitos temporales, se desempeñó con éxito como coordinadora en Logística Internacional In House para PEPSICO, MABE, GENERAL MOTORS, trabajo para Beagle Agente de Aduanas In House para (UNILEVER ANDINA PERU SA), trabajo como Asistente de Logística Internacional- In House para (CORPORACION ACEROS AREQUIPA SA) y (JOHNSON & JOHNSON DEL PERU SA.) y SONY PERU. Actualmente es consultora y docente titular en GRUPO ERCA.



LIC. GERARDO PODESTA

Licenciado en Administración de Negocios Internacionales por la Universidad Científica del Sur. Experto en Comercio Internacional con más de 10 años de experiencia, ha laborado como Gerente de Logística en Export Kumo S.A.C, Coordinador de logística en BS Grupo, Jefe de Importaciones en Borox Group.



ABOG. CESAR PEÑA

Abogado por la Universidad Alas Peruanas -UAP Especialista en Derecho de Comercio Internacional. Experiencia más de 10 años como asesor legal aduanero en los principales operadores logísticos como RANSA, PALACIOS & ASOCIADOS AGENTES DE ADUANAS, PARKER RANDALL PERU, AGENCIA DE ADUANA JYN ASOCIADOS.



MBA. DANI REQUEJO

Magister en Comercio Internacional y Aduanas de la UNMSM. Ex funcionario de la ADUANA MARITIMA, amplia experiencia laboral en exportaciones e importaciones como gestor de operaciones en DHL GLOBAL FORWARDING. Divisor de importaciones en Superintendencia Nacional de Aduanas y Tributos Internos – SUNAT. Jefe de operaciones en la Agencia ANDINA FREIGHT SAC, y como Jefe de importaciones en Exportadora YARAC APU INTERNATIONAL BUSINESS.

FORMAS DE PAGO

TITULAR | CÁMARA DE NEGOCIOS DEL PERÚ

Cuenta corriente (s/): **191-2515361-0-86**

Cuenta interbancaria: **00219-100251536108657**

Banco de crédito del Perú



Aceptamos



Consulte por nuestras cuentas en:



Contáctanos

✉ info@camaranegocios.org.pe

🌐 www.camaranegocios.org.pe

📞 (01) 424 - 7595 📞 (01) 739 - 0840

▶ **CAMARA NEGOCIOS DEL PERU**

f **/CAMARADENEGOCIOSPERU**

📷 **/camaranegociosperu**

Nuestras Sedes

Central Lima



📍 Cl. Fulgencio Valdez 660 Breña

Los olivos



📞 923 528 878 📞 988 001 506

Huancayo



📍 Jr. Arequipa 701 el Tambo

📞 946 535 202 📞 996 460 966

Arequipa



📞 942 053 810 📞 942 055 437